

在一個佛教的內部會議中，各人興致勃勃，喋喋不休。

財長：過去一年我會發展得很好，各組別除了有多方面的突破外，更朝著更高的目標邁進，使教內外為之側目。但另一方面，經費不足做成很大困擾，對會務發展帶來障礙。有些組別更要借貸發展。今次會議，希望能商討對策。

會長：感謝大家過去一年來的努力，未來我們更要專業化、制度化，務求精益求精。我希望制定一些籌款方式，訂下一個指數，累積一筆錢，將這筆錢的利息拿來營運，使這佛行事業能永續。

財長：會長真有真知灼見，這政策不但突破性，且深遠影響後代。但這第一桶金倒不容易，希望大家盡力。

清潔長：你們可有想過倒過來，將款項作利息拿去借貸，取得大筆資金營運，不是更可多作些事嗎？．．．．．

會長：你沒有試過無錢，看人臉色的苦況，不會知道我們的用心的。

財長：我們可辦步行籌款，每季一次，這方面我可負責。

會長：不，每季一次太多了，人們會覺得沒有新鮮感，一年一次吧。

財長：好！賣旗及旅行都是我想到及可以負責的。

會長：這兩項恐怕籌不到多少錢，但你的熱心我不反對。我聽其他佛教會說素宴及灌頂可籌到很多錢。各位有何意見。

福田長：素宴我可負責，我日間工作的酒樓可給予很優惠的價格，我可以作善事為理由把價格壓低，保證可籌得可觀的數目。此外，我更可負責放生，安排一整天節目，包括出海，訂海產，請師父洒淨，安排遊戲、猜謎。還可在船上安排素宴，務求節目豐富，這樣，票價可訂高一點。這兩個項目我們可安排義賣，我可聯絡演藝界的藝人担任司儀及義賣，相信收入必定可觀．．．．．

會長：有些店鋪雖然贊助我們義賣，卻要收回成本，這會構成會計及運作的困擾，如果不是全部贊助，不要再邀請他們吧。更有些店鋪的貨品銷路差，不太受歡迎，也不要邀請他們，免人家辛苦把貨物運來運去，浪費運輸費用。坐位方面，別忘安排那些濶太坐在最前排，也請關照司儀義賣時多向她們下些功夫。

修學長：灌頂方面我可安排多個喇嘛來主持，辦一個寶瓶灌頂，一個財神灌頂，再辦一個文武百尊超度法會，讓人附薦，保證很多人參加。我更可吩咐喇嘛開光及加持那些寶瓶，定價一千元與人結緣．．．．．

會長：不！九百八十元好了，盡量把價錢定低一點。

教護長：我組會採用「人釘人」方式，向那數個商家埋手，但我們需要會長你拿出一些佛學著作來號召，因為他們較偏向學術。

會長：我下個月將有兩本新作面世。

教護長：有某法師「唱」你偷他的橋，出版書籍．．．．．

會長：「天下文章一大抄」，他那些見解我一直都有，不算「抄」，「太陽下無新事」，我們只是重述佛陀的「口水」而已。

清潔長：我們辦些佛學講座，增長智慧．．．．．

會長：現在還不是時候，你看某會上月辦的講座不是失敗了嗎？待因緣成熟，我們將舉辦。

財長：我們現在商量籌款後的處理，我建議拿到銀行做定期存款收取利息。

行政長：我認為最好作三方面的投資：一股票二外匯三基金。我工作的金融公司過去已為很多客戶賺取很大的回報。我更可常常留意市況，務求賺取最大的利潤，將風險做到最低。

清潔長：何不拿錢去幫助其他團體？如果能力未逮，可無息借貸給其他團體運用，不是更好嗎？

會長：既然我們這次會議已有明確的方向及做法，就麻煩各組長努力吧。抱歉浪費大家那麼多時間，現在散會。