

菩薩藏

第 52 期 2013年2月

自然有風吹動此樹，樹相振觸，
演說苦、空、無常、無我、諸波羅蜜。
——佛說觀彌勒菩薩上生兜率天經

正
直
捨
方
便
但
說
無
上
道

中港矛盾 提舍

行政長官及首長級官員上電視，宣佈打擊水貨客，之前更有雙非孕婦等問題，皆要勞動高官費心。看似上下一心，齊心應付及解決問題。但這是不對的：1. 行政長官應著力於政策性及重要的策略。2. 應放權給各部門處理，儘量減少干預，否則行政級高官變成傀儡及不能發揮。3. 中港矛盾已加深，不宜以敵對態度處事。矛盾的產生有其客觀必然性，價值性；更是政府長期放任、姑息導致嚴重地步，可說是失職所至。

突然間，水貨客變得嚴重，影響民生，使物價高漲，甚至缺貨；令上水居民不便；租金飛漲，樓價飆升；而遠至大嶼山的渡假屋亦被自由行大陸人士全租去，使本地居民無法租到。情況有如「賓妹」佔據中環，佔據洗手間，可是結果截然不同。另一方面，大陸人士在港的巨大消費，對香港經濟的振興幫助很大。香港亦為大陸提供優質服務、產品，踏入世界舞台。可以說中港是唇齒相依，無奈弄至中港矛盾，且日益加深，既愛且恨，實始料不及。中港有血緣關係，共同經歷了不少風雨，該如家人一般，互相忍讓，扶持，關懷，攜手合作，才能創出共贏局面，否則禍害很大，影響深遠。

從中港矛盾中，啟示了以下數點：1. 香港極需要大陸的經濟支持，只可惜經濟成果倒向少數財團，港人未能普遍受惠，且被影響日常生活。2. 對大陸的巨大消費及服務，未能提供長遠及全面的政策及措施，對瞬息萬變的環境，不能相應跟進；不斷增長的需求從來只是被動地頭痛醫頭，腳痛醫腳，沒有作出預估及制定應變措施。如此影響深遠，錯綜複雜的中港事宜，實應成立小組專責處理。3. 大陸需要香港服務有如香港需要大陸的支持。4. 大陸人士到港，已遠遠超出遊覽範圍，有購物，炒賣，培訓，政治角力，管治等等複雜原因。5. 遍及各區，大陸人士在港的足跡及影響已遍及各區，深入民間，因此，各區皆應作出相應措施配合，捨長補短，避重就輕，取近圖遠，直是一件考智慧的有趣事兒。

從水貨客及即時來回旅客在上水的活動，可以看出靠近邊境的活動頻繁，政府實應在邊境沿線大力發展，如沙頭角、元朗平原、天水圍等，迎合大陸人士的需求，更可順帶發展這些區域的

大片土地。天水圍及錦上路的墟場慘淡經營，求客若渴，如能引進大陸遊客，一可暢旺這些孤城，二可舒緩市區遊客的擠迫。建議從邊界開一條鐵路直達天水圍，再通流浮山、后海灣，更可連接大陸蛇口，適當分流，發展。

大陸人士帶來的經濟機遇極龐大，現正是千載一時的機會，應好好把握，要知道好景不常，「好天搵埋落雨柴」，別拒絕而錯失機會，或抱著敵對仇視態度。正如一盤生意暢旺，商主俱努力擴充、加班，好好賺一筆，而不會提早關門，拒人千里。能夠賺錢之餘，更可為大陸同胞提供不可替代的服務，實是光榮之舉。更重要的是能在文化，公民教育，民主，廉潔等影響他們。記得上世紀末，香港各界紛紛北上，尋找機會影響祖國，體現愛國精神，無奈被諸多阻撓，雖費盡功夫，卻大多無功而還，沒想到時移勢易，機會竟自動送上來，如今要實踐抱負，正大好時機，千萬別忘初衷，現正是一歷史性時刻。

中港唇齒相依，過去互補互助，在歷史上作出很大貢獻，從因果中亦看到福不唐捐，善有善報，我們應秉持下去，不斷積功累德，自利利他，將中港矛盾變成中港共融。

社會企業之路 寂慧

數字顯示，全港社企已達三百多間，可是超過六成企業在虧損中，餘下的仍在慘淡經營，僅有少數獲得盈利，但能否長期保持，仍是未知數。

這顯示了很多團體及弱勢社羣欲自力更生，在困難中發揮力量，但障礙重重，難以突破。社會企業尚在起步階段，摸索前進，遇到困難或失敗在所難免。不斷檢討，改進，規劃，祈望能於逆境中真正自立，樹立榜樣，奠定社企未來之路。

一般社企存在著一個關鍵性的錯誤，認為自己是弱勢社羣，能力不高，需要外界多方面接濟，並儘量減少開支，從節流下手，採取守勢。如是立場，當然結如是果，業務難以大幅開展。時下有一些社會企業專營二手貨，或人們不想要的東西拿來義賣，雖然不需成本，但人們不要的過時或殘舊或破爛的東西，有誰肯要？人同此心，貨品沒人要，累積至整所店爆

滿，後果不難想像。租金、薪金、什費等成本也難以賺回來。社會企業的定位應有兩方面：一是企業，二是慈善。企業先行，慈善跟進。企業的目標首重謀利，謀利以服務顧客為目的，能夠找出顧客的需要並提供服務，自能生存並謀利，這是主動性的，所有企業的存在皆有其特質及服務、生存價值。因此，社會企業首要設定此目標，再配合自身的條件去經營，提供優質服務，必能賺取利潤，真正自立，無愧地領取報酬。受救濟的人只會無限期受救濟，無了期；只有從困難逆境中不斷磨練才能自立。但不要誤會是不需要別人幫忙、接濟，可是心態及行為上要自求多福，卻不為自尊自傲所困。

經營企業，先要以服務他人為目的，再強化自我，特立獨行，還要審時度勢，瞭解社會環境乃至世界的運行。當然，自身的優劣亦要清楚，可因利成導，避免缺點的禍害。社會企

業的優勢有：

1. 自力更生——能在困難中有此動機，確難能可貴，並促成達至成功的主要條件。
2. 容易滿足——鑑於自身的限制，對得到的成果容易滿足及珍惜，不會為無窮的欲望而墮落。
3. 低工資——有助競爭。
4. 受顧客同情——有助爭取顧客及對服務不足的容忍。
5. 容易爭取支持幫助——在運作中遇到困難時，容易爭取別人施以援手，度過逆境。

社會企業的劣勢有：

1. 能力不足——由於先天性的影響，能力較差。
2. 競爭激烈——一般企業各盡所能，維持已不容易，社會企業身在其中，無可避免面對激烈競爭。
3. 資源有限——社會企業概念比較新，沒有豐富經驗，甚至從來沒有接觸商界。因此，在技術及關係及其他資源上都缺乏。
4. 信心不足——對於一個嶄新的嘗試，不論社會企業本身及外面的觀感，皆有信心不足之虞。

社會企業本身有其限制及不足之處，如何借助外來力量，壯大企業發展很重要。以下的建議值得考慮，嘗試：

1. 傷健共融——企業內容納適當的傷健人數比例，各司其職，各展所能；互補長短，互相幫忙。健全的員工可以一般企業的運作及薪酬對待。董事可只以分紅計籌，企業可以非牟利團體方式運作，利潤用作發展或作慈善用途。
2. 聘請商界精英——社會企業既以企業為先，應無酬、甚至有酬聘請商界精英作顧問、經營、培訓等。
3. 聘請退休高官——無酬或以車馬費聘請作顧

問或公關等職。

社會企業不單是謀生、賺取利潤，更是自尊、自強、自立、自力更生之鑰，大眾都明白。它還賦與人生的意義，積極的基礎。從困境中走出來的人生必更精采，必能自利利人，發揮人性的光芒。

墓誌銘 那羅

我為你寫下這墓誌銘

簡短精要

不單是總結，更要

歌功頌德

隱惡揚善

該如何下筆

是生命的長河

還是匆匆一生

是轟轟烈烈的一生

還是不堪一提的生命

別讓我欺騙自己

欺騙別人

該如何下筆

但願你有完美的人格

完美的一生

但願你如佛陀般

讓我讚頌

讓我憶念

老師父的話 浮浮生

弘法老路

「這『弘誓佛學院』在寺院內只有一塊小牌匾，並不起眼，亦少人提及那是一個什麼團體？何以能夠存在？它做些什麼？」女孩疑惑地望著老師父問。

「這『弘誓佛學院』存在已久，差不多與這寺院共起，沒有任何資產，吊兒郎當，由一班迂腐的學佛人組織，卻不常來，平常忙於世務，偶爾抽一點時間來做點弘法工作。到來的人常常更換，由於流動性大，工作不穩定，鬆散，接觸他們的機會不多，當然不太瞭解他們。」老師父進一步解釋道：「他們獨立於寺院組織外，卻依附於寺院，人事更替頻繁，偶而亦有驚人之作，可大部份都是苟延掙扎工作，看似神秘隱蔽，其實是吃力，欠缺組織規劃。」

「他們何須這樣委屈為難？為了什麼呢？」男孩不解地問。

「這不只外人無法明白，我也曾問過他們，連他們也答不上。做這些吃力工作，既沒有名，亦沒有利，各人苦苦撐持，偶而有人願承擔，各人紛紛將手上工作急拋出來，如釋重負。雖艱辛努力，可是成效不彰，很多人皆懷疑他們的工作動機及目標，包括他們自己。但竟能十年如一日地撐持下去。我只能說那是夙願。」老師父嘆息道。

「何以寺院能容許他們這樣胡為？有什麼好處？目的何在？」男孩皺眉疑惑地問。

「這也是一個謎！方丈和尚從不干涉他們的工作，亦不過問，偶而資助及施以援手。我

也曾問何以支持一些對自己無利益，茫無頭緒的工作。他也答不上來，只說那是一條老路，各人都不解，只是遵循走下去。但他曾謙稱那些是佛教的核心工作，連寺院都沒有發揮出來。」老師父突然想起一些事情道：「最近這佛學院推出了一個新的護僧計劃……」

「又是這些！能否有點新意？為什麼沒有更好的構思呢？」女孩不滿道。

「你要什麼新意？弘法工作是利益他人，不是為自己消閒，只要能利益他人，更古老的方式也不在乎，臨終關懷夠古老了，但這工作永遠會持續下去，亦不會有什麼新意。」老師父不滿地望著女孩，稍歇一會，繼續介紹佛學院道：「弘法的確難有新意，大眾都循老路走，憑著意志，夙願，不知道對錯。其間更遭到無數困境，魔考。要照顧世俗事務，要賺取生活費，稍有空間便跑來走這條弘法老路。實在透不過氣或是被阻撓，只有停下來。待有一天騰出時間或自由時，總會再度跑回來，重踏這弘法老路。」

「他們做了些什麼工作？」男孩好奇地問。

「他們無所不為，只要是利他的工作，無分大小輕重，他們皆樂意開展。可是，基本的，長久的工作如辦雜誌、開辦佛學班，舉辦講座，印贈經書、辦法會、共修等這些十年如一日，毫無新意的活動總走不了。雖說是弘法老路，就是年輕活潑，新來的後起者，還是如此莫名其妙，前仆後繼地繼續走。」

只有佛菩薩最好 優多羅

他說：我對人感到失望！

這個不好，因為他對我諸多要求；常共進餐不肯付賬；利用我的名義去抽獎卻據為己有；常覬覦我的東西一借不還。

那個不好，因為他常在我背後數我的不是；搬弄是非，無中生有，誇大其詞，興風作浪；口若懸河，重複囉嗦；自讚毀他。

家裏人不好，親戚朋友不好，認識的人不好，世上沒有一個好人。

他說：只有佛菩薩最好！

可以相處，值得相處。因為他們保佑我，容忍我。求他們可以滿我的願，罵他們不會生氣。好的東西他們全讓給我，不好的東西可全推給他們。

我說：這樣真的可以解決煩惱嗎？真的幸福嗎？他會否仍然不高興？會否要求更多？

我想：真有佛菩薩出現對他也沒有用。

居士與企業家 寂慧 經營之道

佛教過去只在深山野嶺活動，隱居遁世，閉門獨立，喚作山林佛教。在社會上不起作用，沒有影響，可有可無，美其名是清淨，實是自得其樂，安享太平。這樣當然被社會遺棄，不被大眾重視，自然低落，儘管如何殊勝，亦不能發揮作用，不能佔有應有的地位。反之，近代道場林立，活動活躍，佛教走入民間，進駐大學、中學、小學，參與社會公益，對當地事務開始關注、投入，當然受到各界重視，吸引外界研究，甚至利用，形成都市佛教。各道場紛紛成立，活動頻繁，有艱苦經營，努力不懈；亦有輕鬆從事，坐享其成。推行人間佛教、企業佛教，熱鬧異常，與社會息息相關，逐漸打成一片，更發展到海外去，踏上國際化之路。可見弘法必須與民眾息息相關，才能興旺，發揮力量，乃至普渡眾生，這是弘法、經營的屬性。要做得好，這是必須的條件。

同樣，做生意或是經營企業亦須走進民眾，與社會息息相關，跟著時代步伐向前走，才能做得成功，做得大。否則，隱遁式的經營，只會慘淡撐持，甚至滅亡。企業經營，必須日有進步，日有改善，才能生存，否則缺點擴大，優勢慢慢消失，競爭及後來者會慢慢取代地位。沒有原地踏步，保持不進不退這回事，只有向前，不斷壯大或慢慢萎縮。

人是羣體動物，在人叢中才能發揮作用，有所作為，亦會多姿多采，或是煩惱異常。人與人的互動，可以產生驚人的效果，創造出不可思議的環境。因此，企業為了生存及傳承，需要不斷擴充，乃至開到海外去，才能長久，抵受得住衝擊。

傳統佛教舉辦法會、拜懺、誦經，皆能吸引信眾到來，使道場興旺，偶而也會舉辦講經法會，不但普遍弘揚佛法，更將教義深入生活，徹底改變人的質素。

佛教融入民眾的活動，在共修方面，有拜懺、供天、誦經、朝山、受八關齋戒等；在學習方面，有佛學班、佛學研究院、講經、開示、參訪等；在弘法方面有辦刊物、印經、製作影音等；在慈善方面，有走進社會的老人、青少年、兒童服務、濟貧、救急扶危、災難救濟等。一個圓滿的團體，應在各方面皆兼顧到，均衡踏實地發展，使社會穩固前進。若是力有不逮，可聯合其他團體，就其優勢與劣勢，分工合作，全面推展業務。

同樣，企業要融入社會，才能久存，發揮最大力量，除了本身業務外，更要參加社會公益，成立慈善基金，回饋社會；組織同鄉會，如在海外，可組織香港僱員工會、香港企業聯會等；所從事的行業，亦需組織該行業的公會，為行業發展，推廣，加入社會為主要目標。在該行業的溝通及統合上，要多辦各類型會議，最好包含國際會議，從地區性走入國際性；還要多辦各類活動，以本身行業的活動為主，不單與社會打成一片，更讓人多瞭解自己的行業，亦讓自身的行業成為社會潮流。在傳承方面，要多辦教育，主要在自己的行業辦研究學會，使能更深入，更專業，當然，培養接班人的教育絕不能缺少。

不論佛教或企業，要壯大，要長存，要發揮光和熱，必需有一整套措施，均衡、全面、深入的推行，發展，尤其需要融入社會，融入民眾，為人排難解紛，謀福祉，才是正確的目標，經營之道，如果只為自身利益，只為利潤去經營，恐怕難以長存。

釋迦牟尼佛傳畧 寂慧 出生

經歷了無數世代，無數苦痛，無數經驗的長夜，終於等待到了佛陀出生，從此世間有了光明，人生有了意義，世間有了眼目，人類逐漸摸索出解脫之道。漫長的物種進化，漫長的弱肉強食，漫長的愚痴生命結束，世間有道德，有無我的精神，有犧牲小我，完成大我的歸向。人與動物的分野擴大，人統治了世界，繼續向前邁進，從智慧、福德感應了佛陀降生，終極改變了人的命運。

人身難得，佛世難遇。人，經過動物性的演化，終於感得了道德性的人身；亘古的寂寞、苦痛，終於感得了佛的下生，拯萬民於水火。千生萬代的生命長河中，釋迦牟尼佛終於在公元前約五百年出生於印度的迦毘羅衛國。他的父親是國王淨飯王，母親是摩耶夫人，生下太子時已四十多歲，國家富庶繁榮。摩耶夫人夢見六牙白象進入體內，便有了身孕。於回娘家途中，在藍毗尼園，無憂樹下誕下太子，名悉達多，即功德成就之義。國家在繁榮祥和得太子降生，繼承王位，充滿了幸福愉悅的氣氛。國王、王后更歡欣不已，對人民樂於施行仁政，對太子寵愛有加。

時，印度著名的阿私陀仙人觀天象，算命理，測得祥瑞，有聖人下凡，根據徵兆，來到皇宮，見淨飯王曰：「大王，我在定中見聖者從兜率天下，光照十方世界，每處長年累月的陰暗角落皆受到光照和暖的遍覆，苦痛的眾生一時得以殘喘，無數天人歌舞歡欣。我更見到聖者剛生下來，即東南西北各走七步，踐履之處涌現蓮花，並高聲唱言：『天上天下，唯我獨尊。』，天上瀉下清泉，為太子灌沐。大王

！請讓我一睹太子風采。」

淨飯王命人將太子抱出，讓仙人看相，奠下未來之路。仙人對著襁褓中的太子仔細參詳，不斷讚嘆道：「啊！難得，難得！世間竟有這樣殊勝的相貌。此子終非池中物，將來必定成為轉輪聖王，以仁政治國，天下歸順。大王，你要好好栽培，讓他繼承王位，必定比你的治理超越千百倍。」

王聞言大喜，請仙人繼續看相，多加掃瞄。仙人屏息入定，良久對大王嘆息道：「此子初具三十二相，天賦異稟，將來可能成出家修道者，決定成佛，成為三界導師。」

仙人望著空中出神，突然流淚道：「可惜！可惜！我年已老邁，無能跟隨聖者修道。枉我修行多生，勇猛精進，智慧超羣，卻無此福報值佛。我還是趕快吩咐姪兒那羅迦及各人追隨此天人師吧。」

大王聽後彷彿如晴天霹靂，憂感望著襁褓中的太子，心裏七上八落；如此寵愛的家國，若不能交託給唯一的太子，該交託給誰呢？兒子竟是曠世奇才，拯萬民於水火，為世間帶來無比光明，該驕傲高興才對，為何竟鬱鬱不樂？自己也說不上來，正要回頭詢問阿私陀仙人，卻不知何時仙人已神秘地離去。

悉達多太子出生後七天，母后摩耶夫人病故。完成了她在塵世上最重要的任務後，往生忉利天宮上。太子雖幼失慈母，尚幸年紀仍小，不致帶來太大打擊，且父王及宮裏各人對他寵愛有加。更被交託給姨母摩訶波闍波提撫養，其後摩訶波闍波提且嫁與淨飯王為妻。

人於天地間(三) 提舍

朝生暮死。一些生物在早上出生，可是到了晚上便死掉。生命如此短暫，真不可思議，這些生物一天中，不，一生中做了些什麼呢？牠們能於一天中做些什麼呢？還可以受父母呵護，進學校唸書，工作，談戀愛，娶妻生子，照顧家人、社會、國家嗎？

人間百年，在天上可能只是一天，在天人眼中，我們亦是朝生暮死。天人怎麼看我們呢？我們是否為了一些無關要緊的事自相殘殺？是否為了些微利益傷害他人，被貪瞋痴控制？是否作業受罪而不自知，彷彿我們觀察其他動物？

朝生暮死，時間何其短促！何其珍貴！一天(一生)中，該如何分配？請好好利用，別讓寶貴光陰溜掉而徒嗟嘆。

一天二十四小時，八小時睡眠，八小時工作養活。人生只剩下八小時，可是剩下的八小時中卻有很多公司甚至需要工作九或十個小時，或是加班，剩下的時間，更要耗上一個多小時舟車時間上下班，再扣掉吃飯、清潔、洗澡、上洗手間的時間，剩下來的只有四小時；這尚未包括過累稍事休息，與人交際應酬，生病，打掃、修理家居，做晚餐，上街市、超級市場購物，交費用：水、電、煤氣、信用卡、租金等。能真正自由運用的時間只有四小時，何其珍貴！這四小時該如何運用？是否娛樂：看電影、看電視、遊玩；是否進修：上學、閱讀、逛圖書館；是否做自己喜好或有意義的工作：當義工、搞生意、社會服務；是否照顧家人：父母、子女、伴侶、兄弟姐妹、親戚朋友。

總的來說：可以做，要做的事情極多，能運用的時間卻極少。人於天地間，本應忙得不可開交，可是仍見到很多人無所事事，蹉跎歲月，終日唉聲嘆氣，左埋怨，右投訴。他們的時間充裕，整天籌謀如何打發時間，或是如何享樂，由於太閒，只有運用時間去管他人的閒事，那個明星生仔，整容，他們都一清二楚。生命就在他們手中虛耗掉。另外一些人卻走極端，終日忙得不可開交，可是他們偏在小事上糾纏，疏忽了大事，人生的意義是什麼？煩惱如何解脫？他們沒有留意；那所店鋪東西較便宜，他們卻願意花上大量時間去比較。終日惶惶棲棲，螻蛄般生活，時間亦在無意義下溜掉。轉眼一生過去了，如是投生輪迴，輪迴投生，無止盡的浪費，蹉跎，極其可悲！

生命在時空的長河中點滴進化，從原始的野蠻獸性，互相殘殺，進化到禮讓、尋找生命意義、哲理化、藝術化、犧牲小我，完成大我、自覺覺他、覺行圓滿。從一個階段進化到另一個階段，需要漫長的時間，最後到達無我，其間經歷無數苦楚、徘徊，只有精進努力，才能擺脫無意義的世俗，可惜大部份眾生耽於逸樂，閒暇度日，一次又一次的怨悔。

佛陀的生活很簡單，除了每天約四小時休息外，就是說法度生，沒有自我，只有來往於恒河兩岸，普渡眾生，然後千世萬代，法延下去。如此簡單扼要，正是我們最佳的啟示。

改變你一生的地方 須蜜那 豪客

書店內雖然客人不多，可是兩位顧客捧著一大堆書本，站在櫃檯前等待付款，樂得老頭子店員打從心裏笑出來。可是一大堆書計算需時，弄得老頭子有點手忙腳亂。站在前面的出家人跟後面的男顧客不斷安慰老頭子要慢慢計算，不用匆忙，老頭子唯唯諾諾，連聲道謝，可是雙手並沒有慢下來。突然老頭子停下來望著師父道：「這本書你上次已買過了，還要嗎？」

「是嗎？」師父猶疑道：「為什麼我總找不著呢？裏面有些資料我急需查閱。算吧，算吧，多買一本沒有什麼關係，如此好的書，我可以一本留在寺院內，一本拿到家裏看。」

「你這樣不是浪費金錢嗎？出家人清貧，該省點錢才對。」老頭子隨即拿起另一本書道：「這本書我肯定你買過，可能有三至四本呢！每次你都讚不絕口，這次不要買吧！」

師父尷尬笑道：「為什麼我沒有印象呢？遍找亦找不到，我急需查閱，請不要抽出來。」隨即百般思索，解釋道：「可能書借了給別人，忘記取回來，經常有人向我借書，或是我主動借給別人看，隨後大家分享內裏的觀點，真是人生一大樂事。記憶中，向我借書的人很多，可是還書的人絕無僅有，他們的記性比我差勁十倍，物以類聚，這都是愛書人的習性。這本書內容非常好，請你一定要賣給我。」

「你們雖然買了很多書，卻不拿來看，這是不對的。」老頭子老氣橫秋道：「書本最重要是裏面的道理，能夠理解經義，再融和在自己體內，徹底改變自我，之後，書本可以放棄了，『法尚應捨，何況非法』，我最反對別人買書後放在一旁，從不會看。當他買時，亦知道不會看，卻如女人瘋狂購物般買回來，還找藉口說拿來供養。更有些人買回來再轉送他人，卻不考慮別人有否這些宗教喜好，或是水準夠麼，況且適合自己的，不一定適合他人。這些他們皆不曾考慮，只是一廂情願地將自己認為好的東西硬塞他人。」

付過了錢，師父連聲道謝，提著重荷的書本匆匆離去。後面的男顧客將大堆書本放在枱子上，忙從口袋裏拿錢出來，老頭子從低垂的眼鏡上瞟著大堆書本，從中抽出數本書來，望著男顧客，欲言又止。男顧客尷尬地望著老頭子道：「我知道這些書曾經買過，這次是代人買的。」

老頭子從低垂的眼鏡上懷疑地瞟著男顧客半晌，不情願地為客人計算價錢。不斷搖頭，自言自語道：「為什麼他們總有藉口，但願他們不是妄語便好了。該是時候考慮要不要賣給他們。」

編輯：菩薩藏編委會 發行：佛教慈悲服務中心 贈閱：佛哲書舍



buddhist-bookshop.com

太子店：洗衣街241A地下
電話：(852) 2391-8143

中環店：干諾道中63號地下
電話：(852) 3421-2231

元朗店：泰祥街37號地下
電話：(852) 2479-5883

土瓜灣店：馬頭圍道284號地下
電話：(852) 2994-6619

台北店：重慶南路1段61號6樓
電話：(02) 2370-4971

澳門店：媽閣河邊新街302號 豐順新村
第四座地下 H座（海灣餐廳對面）
電話：(853) 2822-7044

1115, Cosmo Plaza
8788, McKim Way,
Richmond, B.C., V6X4E2
Canada
Tel: (1) 604-808-5082